

Tudo o que deve saber nesta nova parceria com a **MetLife**



Ana Filipa da Silva Araujo

AVP & Head of F2F

962 028 009 · ana.f.araujo@metlife.pt



Nuno Lopes de Almeida

Manager

925 905 029 · nuno.almeida@metlife.pt



Rita Fortunato

Supervisor

969 360 739 · ana.fortunato@metlife.pt



Joana Costa

Supervisor

964 354 759 · joana.costa@metlife.pt



Carla Simões

Sales Executive

927 704 940
carla.simoes@metlife.pt



Hugo Maia

Sales Executive

965 113 442
hugo.maia@metlife.pt



Ana Pina

Business Develop. Expert

967 449 728
ana.pina@metlife.pt



Marina Galvão

Sales Executive

962 204 400
marina.raiumundo@metlife.pt



Catarina Geraldo

Sales Executive

961 773 392
ana.geraldo@metlife.pt



Marilia Barbosa

Business Develop. Expert

925 905 028
marilia.barbosa@metlife.pt



Ana Raquel Silva

Sales Executive

924 754 095
ana.silva@metlife.pt



Leandro Barros

Sales Executive

969 360 734
leandro.d.barros@metlife.pt



Sónia Santos

Sales Executive

961 681 819
sonia.c.santos@metlife.pt



André Esteves

Sales Executive

967 096 186
andre.esteves@metlife.pt



Carina Sousa

Sales Executive

963 872 337
carina.sousa@metlife.pt



João Leite

Sales Executive

963 138 646
joao.leite@metlife.pt



Susana Lage

Sales Executive

967 863 233
susana.lage@metlife.pt

Contactos Importantes



Underwriting

underwriting@metlife.pt



Sinistros

sinistros@metlife.pt



Business Development Expert



Apoio a Brokers

808 500 005

apoibrokers@metlife.pt



Portal Extramet

portalextramet@metlife.pt

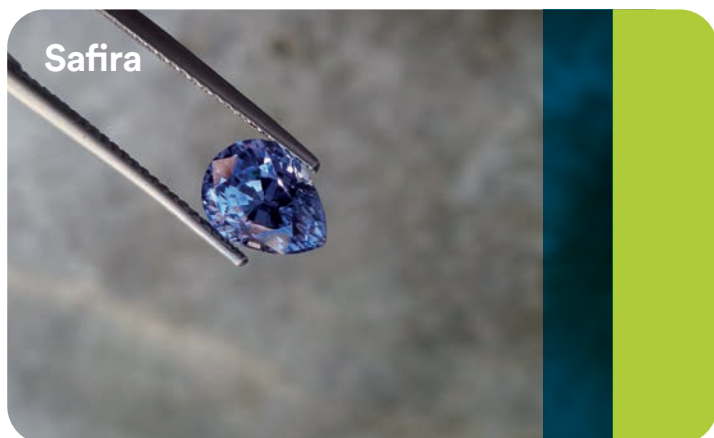


www.Saleshub.metlife.pt

Portal com Materiais que apoiam a venda no dia-a-dia

Perspetiva de evolução Safira – Diamante

Dimensão da Carteira



AUMENTA A SABEDORIA, ATRAI PROSPERIDADE
E ABRE NOVOS CAMINHOS.



ATRAI GANHOS FINANCEIROS, FAVORECE A
RIQUEZA E FORTALECE OS RELACIONAMENTOS.



Parceiros com **acordos de produção negociados anualmente** são considerados **Safira** e beneficiam de um pacote de compensação bastante atrativo, definido para essa tipologia de mediador.



Parceiros **Safira** que atinjam uma **carteira de prémios cobrados de 30.000€**, beneficiam ainda de uma **remuneração adicional sobre toda a carteira**, sujeita ao cumprimento dos requisitos definidos no acordo de produção anual.



Conquistam o estatuto de **Diamante** quando atingem uma **carteira de prémios cobrados de 100.000€**. Para além de um pacote de remuneração ainda mais atrativo, garantem o lugar no **Evento anual de Reconhecimento, exclusivo para o Clube Diamante**.



A aposta no **crescimento** dos nossos Parceiros assenta em ações de **Formação** específicas para cada segmento e num **acompanhamento de Excelência** oferecido por uma **Equipa especializada**.